



**28 NOVEMBRE 2024 | COMMUNIQUÉ DE PRESSE**

**Bienvenue dans l'ère d'ELO, la plateforme signée Stelogy qui redéfinit la gestion des services Télécoms et Cloud pour les partenaires revendeurs.**

**Paris, le 28 novembre 2024 – Stelogy dévoile ELO MY BUSINESS, un outil unique et évolutif, pensé pour accompagner les partenaires revendeurs dans chaque étape de leur croissance.**

Stelogy, opérateur Télécoms et Cloud reconnu, s'engage depuis plusieurs mois dans une démarche d'unification de ses outils et services sous une identité unique. Dans cette dynamique, Stelogy présente ELO, une solution intégrée qui associe innovation technologique et simplicité d'utilisation.

### **ELO MY BUSINESS, un Hub Numérique performant**

Conçu comme un véritable levier de performance, ELO vise à accélérer la croissance des partenaires revendeurs, à simplifier leur quotidien et à multiplier leurs opportunités commerciales. Grâce à son interface intuitive et à ses fonctionnalités avancées, ELO se positionne comme l'outil incontournable pour piloter et développer une activité dans un monde toujours plus connecté et concurrentiel. Cette initiative reflète l'ambition de Stelogy : devenir le partenaire stratégique des partenaires revendeurs en leur offrant un écosystème complet pour gérer efficacement leur activité tout en optimisant l'expérience client.

*« ELO marque le début d'une transformation numérique audacieuse. Notre équipe de développeurs experts, entièrement dédiés à l'évolution de cette plateforme, s'engagent à faire de l'expérience utilisateur le pilier central de notre stratégie. Grâce à un outil flexible et en constante évolution, chaque amélioration est pensée pour répondre aux besoins de nos clients et partenaires. À terme, ELO MY BUSINESS deviendra le point d'accès unique à un écosystème complet de services pour l'ensemble de nos clients, leur offrant une gestion intuitive, optimisée et performante de leurs solutions Télécoms et Cloud. »* déclare **Olivier Grosjeanne, Chief Technical Officer chez Stelogy.**

### **Des outils innovants pour une gestion simplifiée et performante :**

#### **Gestion avancée du service Centrex**

ELO se démarque par ses fonctionnalités avancées pour le service Centrex, notamment la simplification de la configuration des plans de numérotation grâce à la technologie intuitive de « drag and drop ». La plateforme garantit une administration fluide des lignes et offre des options

de personnalisation pour les fonctionnalités téléphoniques, répondant idéalement aux besoins des entreprises modernes en matière de communication.

#### **Gestion optimisée des parcs mobiles :**

En matière de gestion mobile, ELO propose des outils performants permettant la création, l'attribution et la facturation de forfaits sur mesure. Ces fonctionnalités offrent une grande flexibilité, garantissant des solutions adaptées aux attentes spécifiques de chaque client, tout en simplifiant la gestion des parcs mobiles.

#### **Outil d'éligibilité avancé :**

Avec un système interfacé à un vaste réseau d'opérateurs d'infrastructure à travers la France, ELO permet aux partenaires de vérifier en temps réel l'éligibilité de leurs clients aux offres de fibre optique. Cet outil performant aide les partenaires à fournir des conseils personnalisés et à proposer des solutions adaptées aux réseaux disponibles localement, contribuant ainsi à améliorer la satisfaction client et à renforcer l'efficacité des recommandations commerciales.

### **ELO introduit une gamme d'outils innovants, spécialement conçus pour propulser le développement commercial des partenaires revendeurs et optimiser leur collaboration avec Stelogy.**

#### **ELO BOOST : votre turbo commercial**

Elo Boost propulse le business de ses partenaires grâce à une base de données unique de **23 millions de contacts professionnels** répartis sur **14 millions d'entreprises**, facilitant la génération de leads qualifiés. **Elo Boost** permet également de lancer des campagnes d'emailing personnalisées et d'exporter les données directement dans leur CRM pour des actions commerciales ultra-efficaces.

#### **ELO ASSIST : un réseau d'experts terrain à votre service**

Avec ELO Assist, les partenaires délèguent les contraintes terrain pour se recentrer sur leur cœur de métier. Ils bénéficient d'un réseau de techniciens en marque blanche, déployés sur tout le territoire, pour intervenir rapidement et efficacement chez leurs clients finaux (diagnostic réseau, installation d'équipements, configuration de la téléphonie Centrex ou interventions techniques sur site).

#### **ELO TRAINING : apprenez, maîtrisez, progressez**

Pour garantir une intégration rapide et performante, Stelogy propose un **parcours d'onboarding complet**. Une **plateforme de e-learning** interactive, animée par des experts techniques permet aux partenaires de monter en compétences rapidement pour une collaboration réussie. Stelogy propose également des formations sur-mesure, directement sur site ou à distance afin de répondre aux besoins spécifiques de chaque partenaire, leur offrant ainsi un accompagnement personnalisé vers l'excellence.

### **Un partenariat stratégique pour les partenaires revendeurs**

« Avec ELO, notre objectif est de donner aux partenaires revendeurs un véritable avantage compétitif. Cet outil leur permet de se concentrer sur ce qui compte vraiment : fidéliser leurs clients et augmenter leurs ventes. En combinant transparence, performance et qualité de service, Stelogy renforce la fidélité de ses partenaires et continue de se positionner comme une marque attractive et innovante sur le marché. » confie **Martial Delpuech, Directeur de la BU Ventes Indirectes & Wholesale chez Stelogy.**

---

**À propos de Stelogy :** Stelogy représente aujourd'hui + 25 000 clients BtoB, 10 agences réparties sur le territoire, + 550 collaborateurs et 450 partenaires revendeurs. Le groupe se positionne ainsi comme un opérateur de référence auprès des entreprises et collectivités grâce à la conjugaison d'expertises dans les domaines de la connectivité Très Haut Débit et réseaux, des Communications Unifiées, de l'IoT, de l'hébergement Cloud, des services IT et de la cybersécurité. Le groupe a réalisé en 2023 un chiffre d'affaires de + 120 M €.

**Contact Presse :** Stelogy - Ophélie Crevon, Responsable Communication - 06 71 94 76 68 [contact@stelogy.com](mailto:contact@stelogy.com)

Pour plus d'informations sur la marque Stelogy : [www.stelogy.com](http://www.stelogy.com)